

**MAAN Sp. z o.o.** to stabilna firma i lider w produkcji okapów kuchennych. Ponad 25-letnie doświadczenie zdobyte przy współpracy z wymagającymi klientami, wysoka jakość produktów oraz nowoczesne technologie owocują ciągłym doskonaleniem naszej firmy. W związku z dynamicznym rozwojem szukamy osoby na stanowisko:

## **PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY DZIAŁ SPRZEDAŻY**

Miejsce wykonywania pracy: **Podole k. Grójca/ Pruszków**  
Region: **mazowieckie**

### **Opis stanowiska:**

- Aktywna sprzedaż produktów firmy
- Pozyskiwanie nowych Klientów na rynku polskim oraz zagranicznym
- Stała obsługa dotychczasowych Klientów oraz budowanie długofalowych relacji
- Kompleksowa obsługa klienta anglojęzycznego
- Realizowanie założonych planów sprzedażowych
- Przygotowywanie zestawień, rankingów, statystyk i innych analiz potrzeb Klientów
- Wsparcie działu sprzedaży w zakresie przygotowywania dokumentacji handlowej
- Stała współpraca z pozostałymi działami firmy

### **Wymagania:**

- **Biegła znajomość języka angielskiego - warunek konieczny**
- **Min. 2 letnie doświadczenie w kontakcie z klientem biznesowym**
- **Prawo jazdy kat. B**
- Bardzo dobre umiejętności interpersonalne i komunikacyjne
- Asertywność
- Bardzo dobra organizacja czasu pracy, samodzielność, kreatywność, sumienność
- Umiejętność pracy w zespole
- Umiejętność pracy pod presją czasu
- Preferowana znajomość programu CDN XL

### **Oferujemy:**

- Stabilne warunki zatrudnienia
- Pracę w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku
- Motywacyjny system wynagrodzeń
- Niezbędne narzędzia pracy

**CV ze zdjęciem + list motywacyjny** prosimy przesyłać na adres:

[rekrutacja@maan.pl](mailto:rekrutacja@maan.pl)

Prosimy o dopisanie następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z ustawą z dnia 29 sierpnia 1997 r. o ochronie danych osobowych (Dz. U. z 2002 r. Nr 101, poz. 926, ze zm.)"